

:: Productor innovador comparte experiencias ::

Los años de dedicación al cultivo de hortalizas lo han convertido no sólo en un especialista de este rubro, sino que también en un líder de su comunidad y en un ejemplo para los productores que aún no hacen rentable este negocio.

El productor Humberto Osorio, ha desarrollado su propio plan de siembra de hortalizas, acorde a las exigencias del mercado, asegura que no cultiva ninguna variedad sin antes tener asegurado el comprador.

“Los productores debemos tener varios tipos de cultivos y en diferentes períodos de crecimiento para asegurar ingresos y disminuir los riesgos de pérdidas, yo cada 25 días siembro un lote de pipián lo que me facilita cosecha permanente”, indicó Osorio quien desde hace siete años estableció un convenio comercial con HortiFruti.

Las tres manzanas que tiene en su finca, ubicada en Goyena al sur de León, no son suficiente para suplir a su principal cliente, alquila once manzanas en donde siembra de forma escalonada: pipián, chiltomo, piña, pepino y papaya.

Sus experiencias las compartió con un grupo de productores de hortalizas del municipio del Quezalaguaque de la Cooperativa COPROUN la cual recibe apoyo de la Cuenta Reto del Milenio (CRM) en asistencia técnica, comercialización, sistemas de riego e insumos. Los productores organizados están apostando a reactivar un Centro de Acopio en su localidad, garantizar mayor calidad, productividad y gestionar mercados estables.

Entre los consejos que brindó a los visitantes de su finca fue: que para lograr éxito hay que cumplir con los planes de fertilización en tiempo y forma, con los planes de siembra y tener voluntad de trabajar con nuevas tecnologías, planificando el mercado que previamente deben conseguir.



En el 2009 el productor Osorio sembró una manzana de piña con apoyo de la CRM. Tiene asegurada la comercialización de una parte de la cosecha con HortiFruti.

Con la ampliación de los cultivos cinco personas trabajan permanente en la finca de Osorio.

El productor Osorio empezó irrigando tres manzanas con un motor financiado por el Centro de Promoción de Desarrollo Local (CEPRODEL), ahora tiene tres motores y un sistema de irrigación por gravedad para siete manzanas.

Planea sembrar al menos media manzana de piña y el resto de hijos venderlos. Este año los técnicos de Chemonics, operador agrícola de la CRM aplicarán la técnica de inducción floral para acelerar el proceso de producción de frutos.